

# Sompo Sigorta 2020'yi kârlılıkla kapattı

2020 yılı birçok sektörü olumsuz yönde etkilerken sigortacılık sektörü bu dönemde büyümeyi başardı. 2020 yılını sigorta sektörü ve ekonomik açıdan değerlendiren Sompo Sigorta CEO'su Recai Dalaş, "Şirketimizin 20 yıllık geçmişinde kriz olarak nitelenebilecek birden fazla dönem oldu. Biz bu dönemlerden her zaman güçlenerek çıktık. Bu günleri de sahip olduğumuz gücümüzle ve her şeyden önemlisi şirketine bağlı, sorumluluğunu bilen Ekip arkadaşlarımız ile başarılı bir şekilde atlatacağız" dedi.

## 'KASKO VE TRAFİKTE TEKNİK KÂRLILIK ARTTI'

Pandemi sebebiyle alınan önlemler doğrultusunda trafik yoğunluğunun önemli seviyede azaldığını, bu azalma ile birlikte kasko ve trafikte hasar frekansının düştüğünü ve bu sebeple teknik karlılıklarda artış gözlemlendiğini söyleyen Recai Dalaş; sözlerine şöyle devam etti: "Bu geçici iyileşme, sektörde fiyat

ekonomik açıdan olumsuz etkilemeye devam ettiğini belirten Dalaş; 2020 yılında COVID-19 salgını kaynaklı iç ve dış talepteki daralmanın, Türkiye ekonomisini olumsuz etkilediğini vurguladı.

## 'TAHMİNLER POZİTİF DEĞERLENDİRİLEBİLİR'

Dalaş sözlerini şöyle sürdürdü; "2'nci çeyrekte Türkiye ekonomisi yüzde 9,9 oranında daraldı. 3'üncü çeyrekte piyasa beklentisi yüzde 5 civarında büyüme yaşanacağı yönünde yoğunlaşmıştı. Ancak, bu dönemde Türkiye ekonomisi yüzde 6,7 ile beklentileri aşan bir büyüme kaydetti. 3'üncü çeyrekte yaşanan büyüme sonrası OECD, Türkiye'nin 2020 daralma tahminini yüzde 1,3 olarak açıkladı.

Türkiye'nin 2021 ve 2022 yıllarında sırasıyla yüzde 2,9 ve yüzde 3,2 büyüyeceği öngörülüyor" dedi. Recai Dalaş, sözlerine şu şekilde devam etti: "İçinde bulunduğumuz ortamda bu tahminler görece pozitif

korumak için birçok tedbir aldıklarını söyleyen Dalaş; sözlerini şöyle sürdürdü: "Güçlü teknolojik altyapımızla evden çalışma sistemine geçtik ve şu an yaklaşık yüzde 90 kapasite ile evden çalışmaya devam ediyoruz. Pandemi, iş süreçlerimizde herhangi bir aksamaya yol açmazken aksine planladığımız teknolojik çözümlerimizi daha erken hayata geçirmemize yardımcı oldu. Sompo olarak rekabetçi, inovatif, uzun vadeli bakış açısına ve güçlü yönetim anlayışına sahip, veri ve teknoloji odaklı bir şirketiz, bu her dönemde ve her koşulda böyle olmuştur." Recai Dalaş, Sompo Sigorta olarak sektördeki konumları hakkında da bilgi verdi: "2020 yılının zor koşullarına rağmen, hayat dışı sigortacılık sektöründe 3.3 milyar liralık üretim ile 7'nci sırada yer aldık. Sektörün en önemli kârlılık göstergesi olan bileşik rasyo kendi kategorimizdeki şirketler arasında sıralamasında ise yüzde 87,5 ile en başarılı şirketiz. Değişimi iyi okuyan, insan kaynağını teknolojik imkanlarla destekleyen, müşteri deneyimini üst seviyeye taşıyan, kârlı ve büyüme odaklı bir şirket olarak mevcut başarılı sektörel konumumuzu perçinlemeye ve geliştirmeye devam ediyoruz."

## 'BAŞARILI PROJELER ÜRETİYORUZ'

Sigorta sektöründe fark yaratmak için herkesin odaklandığı ürün ve hizmetlere değil, gelişmeye açık, rakiplerin göremediği alanlara yönelmek gerektiğine de değinen Recai Dalaş, "Bu anlamda pandemi döneminde; Aylık Kasko, COVID-19 Teminatlı Yurtdışı Seyahat Sigortası yine yurtdışına gidecek öğrencilerimiz için COVID-19 Teminatlı Öğrenci Seyahat Sağlık Sigortası ürünlerini geliştirdik" diyerek sözlerini sonlandırdı.

**Sompo Sigorta CEO'su Recai Dalaş, son 20 yılda her kriz döneminden daha da güçlenerek çıktıklarını söyledi.**



"Sompo olarak rekabetçi, inovatif ve güçlü yönetim anlayışına sahip, veri ve teknoloji odaklı bir şirketiz, bu her dönemde ve her koşulda böyle olmuştur. 2020 yılının zor koşullarına rağmen, hayat dışı sigortacılık sektöründe 3.3 milyar lira üretim ile 7'nci sırada yer aldık. Sektörün en önemli kârlılık göstergesi olan bileşik rasyo kendi kategorimizdeki şirketler arasında sıralamasında ise yüzde 87,5 ile en başarılı şirketiz."

rekabetini önemli ölçüde artırdı. Sompo Sigorta olarak 2020 yılında sektördeki fiyat rekabetine girmeden, karlı büyüme hedefimizden sapmadık. Artan fiyat rekabetinin beklenen olumsuz etkisinin yanı sıra 2021'de kısıtlamaların azalacağını, kasko ve trafik branşlarında frekansın eski seviyeye çıkacağını öngörüyoruz. Yükselen döviz kurları ve enflasyon sebebi ile hasar maliyetlerinin de artacağını düşünüyoruz. 2020 yılının yüksek kârları maalesef yanıltıcı. Bu doğrultuda her zaman olduğu gibi 2020 yılında da yüksek prim üretimi yerine sürdürülebilir karlılık tercihli stratejiler belirledik. Belirlediğimiz stratejilerle 2020 yılında kasko branşında toplamda 730 milyon liralık üretim gerçekleştirdik ve trafik branşında yılı 4'üncü sırada tamamladık. Toplam prim üretiminde ise yılı 7'nci sırada kapattık."

## 'HER ZAMAN OLDUĞU GİBİ BU SÜRECİ DE ATLATACAĞIZ'

COVID-19'un yılın ilk aylarından itibaren dünyayı etkisi altına aldığını ve sosyal hayatı kısıtlayıcı önlemlerle milyonlarca insanı sosyal ve

olarak değerlendirilebilir. Rezervlerin artırılması ve Türk Lirası'ndaki değer kaybının kontrolü ile birlikte zorlu dönem bizi bekliyor.

## 'ÜLKEMİZ ZOR SÜREÇLERDEN GÜÇLÜ ÇIKMAYI BAŞARDI'

"Tüm bu süreçleri göz önüne aldığımızda 2021'in Türkiye ekonomisi açısından kolay bir yıl olmayacağını söyleyebilirim" diyen Recai Dalaş, şu açıklamalarda bulundu: "Ancak ülkemiz birçok dönemde ekonomik açıdan zorlu süreçlerin üstesinden başarıyla gelmeyi başarmıştır. Sompo Sigorta olarak bu süreci de son derece güvenli bir şekilde yöneteceğine ve atlatacağına olan inancımız tamdır. Geçtiğimiz yıl sektörde kamu şirketlerinin birleşmesine şahit olduk. Bu tarz gelişmeler birçok yönü ile ele alınabilir ancak rekabet açısından sektörü olumsuz yönde etkileyecektir."

## 'PANDEMİYE KARŞI ÖNLEMLERİ ALDIK'

Pandemiyle birlikte çalışanlarının, ailelerinin ve toplumun sağlığını

COVID-19 etkisi altında geçen 2020 yılını sigortacılık ve ekonomik açıdan değerlendiren **Sompo Sigorta CEO'su Recai Dalaş**, ülkedeki sigortalılık oranının, ekonomik refah seviyesi ile doğru orantılı olduğunu söyleyerek, 2021 yılının doğru ürün, fiyat algoritması ve yüksek müşteri memnuniyeti ile Sompo Sigorta için zorlu ama başarılı bir yıl olacağını belirtti.